

LA RELATION D'ACCOMPAGNEMENT

Accompagne tes clients de la plus haute des façons!

La relation est une opportunité qui nous est offerte par la Vie, pour grandir personnellement et laisser notre lumière se diffuser et inspirer le monde.

Elle s'expérimente de 3 façons différentes :

- La relation à **SOI** (moi avec moi)
- La relation à l'**AUTRE** (moi avec mon entourage proche)
- La relation au **MONDE** (moi avec le monde à travers ce que je rayonne)

J'ai pris conscience de son importance quand j'ai commencé à faire le point sur ma vie et la situation dans laquelle j'étais (boulot, appartement, voiture et tout mon confort matériel). J'étais dans cette zone de "confort", complètement inconfortable !

Je me suis rendu compte à quel point j'étais déconnecté de moi car je faisais tout pour fuir la relation avec mon moi profond. A cause de cela, mes relations avec mon entourage n'étaient que très superficielles car ne m'acceptant pas il m'était difficile de me dévoiler pleinement. Quant au sens de ma vie et son impact sur le monde, j'étais loin d'y penser.

Après un long travail, j'ai décidé de prendre ma vie en main, de renouer la connexion avec MOI. Au fil des thérapies que j'ai suivies et des coachs qui m'ont accompagnés, j'ai réussi à m'accepter, à me dévoiler aux AUTRES et ainsi trouver ma voie pour impacter le MONDE de la plus haute des façons.

A travers ma pratique de la Naturopathie puis du ThetaHealing et aujourd'hui du Coaching, j'ai découvert que ces 3 aspects de la relation sont applicables à toutes nos activités, notamment professionnelles. Toutes ces formations m'ont appris énormément sur moi, ont révélé mes peurs les plus grandes et m'ont permis de les affronter.

Seulement je me suis rendu compte avec l'expérience qu'il y avait un seul bémol dans ces enseignements, c'est qu'au-delà des techniques et des protocoles, on n'avait que trop peu de transmission sur la posture à adopter lorsque nous sommes en situation réelle avec un autre humain face à nous et comment avoir une relation saine avec sa propre entreprise.

*Eric Perez - Coach
Vers une nouvelle expérience de SOI*

POUR QUI ?

- Tu es **NATUROPATHE, COACH, THERAPEUTE** ?
- Tu pratiques une activité dans laquelle **tu accompagnes** des personnes sur le chemin de leurs **RÊVES**, de leur **SANTE**, de leur **BIEN-ÊTRE** ?
- Tu es en cours de formation ou en début d'activité et tu n'oses pas encore te lancer ?
- Tu ne te sens pas à l'aise ou tu as peur de ne pas être à l'aise face à tes clients ?
- Tu as du mal à te sentir légitime dans ton activité ?
- Tu manques de confiance ou tu ne te sens pas prêt à démarrer tes séances d'accompagnements ou tes consultations ?
- Tu débutes dans ton activité ou tu es en fin de cursus et tu te demandes comment être au service de tes clients de la plus haute des façons ?
- Tu aimes ton métier, ton activité mais tu as du mal avec le fait de vendre tes services au juste prix pour toi ?
- Tu aimerais être autant à l'aise avec toi-même et tes clients qu'avec tous les aspects de ton entreprise ?

CETTE FORMATION EST FAITE POUR TOI !

LES OBJECTIFS

Dans cette formation, je te propose d'explorer et de mettre en pratique ces les différents aspects de la relation, dans la **relation d'accompagnement** avec tes clients.

Ça te permettra d'aller plus loin que ta technique et ton protocole.

Les études montrent que **60 à 75% de l'efficacité d'une consultation** ou d'un accompagnement repose sur des facteurs non spécifiques à la méthode utilisée mais de l'ordre de la **qualité d'être** du thérapeute, praticien, coach etc. ainsi que de son client.

Au-delà des techniques utilisées ou des outils spécifiques à ces techniques, c'est la **relation qui est donc thérapeutique**. C'est elle qui permet de faire passer les messages nécessaires aux prises de conscience et aux transformations de la personne. C'est pourquoi, ensemble, nous allons :

- **RENFORCER** ta connexion d'humain à humain.
- **AUGMENTER** ainsi l'impact que toi et ta pratique avez sur les personnes que tu accompagnes.
- **APPROFONDIR** tous les aspects relationnels au sein de ta pratique professionnelle :

Ta relation à **TOI**

Ta relation à tes **CLIENTS**

Ta relation à tes **PEURS**

Ta relation à tes **CROYANCES**

Ta relation à **L'ARGENT**

Ta relation à ton **ENTREPRISE** et tous ses aspects

LE PROGRAMME

8 modules de 2h chacun en **LIVE** via ZOOM

Enseignement **théorique**

Exercices **pratique**

Replay des sessions

1 séance **BONUS** retour d'expériences & partages

.....

Durée :

8 semaines (1 module par semaine)

.....

Date de démarrage :

1er Septembre 2020

LES MODULES

Les 4 piliers de l'accompagnement :

- **PRESENCE** : C'est la posture psychologique et physique qui permet que ton attention soit 100% orientée vers ce que tu es en train de faire et la personne que tu as en face de toi.
- **ECOUTE** : C'est une pratique puissante et probablement l'une des meilleures manières d'honorer l'Autre. Il y a 5 niveaux d'écoute que nous irons explorer afin d'offrir celui de plus haute qualité à tes clients.
- **COMMUNICATION** : La conversation appropriée dépend du contexte de ta relation. Nous parlerons de la communication avec toi, avec tes clients, du pouvoir des mots et du silence, du non-jugement, de la CNV, etc.
- **ENQUETE** : Le questionnement est l'outil indispensable pour bien comprendre l'intégralité de la problématique et de la situation de tes clients. Curiosité, demande de permission, qualité et choix des questions seront indispensables pour obtenir un maximum d'informations pertinentes.

Au-delà de mes propres peurs et croyances :

- **LEGITIMITE & CONFIANCE EN TOI** : Nous allons révéler tout ce que tu es au-delà de tes formations et des diplômes que tu as obtenu (ou pas obtenus). nous lèverons les fausses croyances et idées reçues qui t'empêchent d'oser aller de l'avant.

Relation à mon activité :

- **ABONDANCE FINANCIERE** : Être à l'aise avec tes tarifs sans tabou ni peur, faire la part des choses entre tes différentes prestations et leur prix juste.
- **AVOIR UN MESSAGE CLAIR** : Savoir communiquer clairement qui tu es, ce que tu proposes, à qui, les objectifs de tes prestations et la transformation que tu offres.
- **ÊTRE AU SERVICE** de ton client de la plus haute des façons.

INSCRIPTION

10 places

.....

TARIF

Early Bird : **950€** (jusqu'au 31/07/20)

Tarif normal : **1 111€** (à partir du 01/08/20)

.....

RESERVATION

ericperez.contact@gmail.com